



Az Értékesítők Szövetsége (ÉSZ) I. Sales Konferenciája

Budapest, 2008 Október 3.

Helyszín: Hotel Bara

„Profi tudás, profi eredmények, profi jövedelem!”

A konferencia Programja

9.00 - 9.15 **Köszöntő** - Andor László az Értékesítők Szövetsége elnöke

9.15 - 10.00 1. előadó - **Hatékony marketingtámogatás az értékesítőknek** – Marozsák Szabolcs Ügyfélgár

10.00 - 10.45 2. előadó - **Értékesítési vezetői sikerek** – Miklós Katalin Etalon Holding Zrt.

11.00 - 11.50 3. előadó – **Stresszmentes értékesítés** – Doubravszky György Bagolyvár Kiadó

11.50 - 12.35 4. előadó – **Az ingatlanértékesítés kihívásai** - Kárpáti Tamás City Cartel

12.35 - 13.30 Szünet

13.30 - 14.15 5. előadó - **Ki vezeti végig a tárgyalást?** - Parajdi István az ÉSZ alelnöke

14.15 - 15.00 6. előadó - **Az értékesítői siker elemei** - Andor László az ÉSZ elnöke

15.00 - 17.00 **Kerekasztal beszélgetés az előadókkal, hallgatói kérdések megválaszolása**

A konferencia szervezője:

Értékesítők Szövetsége 1146 Budapest, Erzsébet királyné útja 1/C. Tel/fax: 220-2754
Hot-line: 06 20 434-6299 – www.ertekesitokszovetsege.hu – office@ertekesitokszovetsege.hu